

Ausgangslage

Für meinen Kunden, ein Schweizer Speditionsunternehmen, suche ich eine engagierte und überzeugungsstarke Persönlichkeit für den Verkaufsaussendienst. In dieser verantwortungsvollen Rolle übernehmen Sie den aktiven Ausbau des Kundenportfolios, die Betreuung bestehender Geschäftspartner sowie die Identifikation neuer Marktchancen im internationalen Umfeld.

Verkaufsaussendienst Mitarbeiter:in Spedition

Stellenvakanz-Nr. 5844

Aufgaben

- aktive Akquise neuer Kunden im Bereich internationale Landtransporte Region Aargau/Zürich
- betreuen, beraten und entwickeln von bestehenden Kundenportfolios
- analysieren von Kundenbedürfnissen und erstellen massgeschneideter Transportlösungen
- durchführen von Angebots- und Vertragsverhandlungen
- markt- und wettbewerbsorientierte Positionierung der Dienstleistungen
- enge Zusammenarbeit mit Disposition, Customer Service und Management
- Teilnahme an Netzwerk-Events und Branchenterminen
- regelmässiges Reporting zu Aktivitäten, Pipeline und Markttrends

Anforderungen

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise in der Spedition
- Berufserfahrung im Verkauf von internationalen Speditionsdienstleistungen in der Schweiz
- gutes Verständnis internationaler Transportabläufe, Preisstrukturen und Kundenanforderungen
- ausgeprägte Verkaufsstärke, verbindliches Auftreten und gute Verhandlungssicherheit

Informatik

MS-Office – gute Kenntnisse

Sprachen

Deutsch: m+s sehr gut
Englisch: m+s gut bis sehr gut

Stellenantritt

nach Vereinbarung

Arbeitsort

Zürich Unterland

Spezielles

Sie übernehmen eine Position, in der Eigeninitiative nicht nur erwünscht, sondern ausschlaggebend ist. Statt starrer Strukturen erwarten Sie kurze Wege, offene Kommunikation und ein Team, das Vertriebserfolge aktiv unterstützt. Neugierig? Weitere Details erhalten Sie gerne im persönlichen Austausch mit uns.

Personalberater

Herr Slim Frei

T +41 61 263 71 06

sf@punkt-personal.ch

punkt personal AG

Malzgasse 28

CH - 4052 Basel

www.punkt-personal.ch