

Ausgangslage

Unser Geschäftskunde – ein dynamisches Speditionsunternehmen mit starkem internationalen Netzwerk – sucht eine Verkaufspersönlichkeit, die gerne unterwegs ist und mit Leidenschaft neue Märkte erschliesst.

In dieser Rolle bringen Sie Menschen, Unternehmen und Logistiklösungen zusammen. Sie öffnen Türen, erkennen Potenziale und entwickeln aus ersten Gesprächen langfristige Partnerschaften.

.Verkäufer*in im Aussendienst Spedition

Stellenvakanz-Nr. 5623

Aufgaben

- aktive Akquise neuer Kunden im Bereich internationale Landtransporte Region Aargau/Zürich
- betreuen, beraten und entwickeln von bestehenden Kundenportfolios
- analysieren von Kundenbedürfnissen und erstellen massgeschneiderter Transportlösungen
- durchführen von Angebots- und Vertragsverhandlungen
- markt- und wettbewerbsorientierte Positionierung der Dienstleistungen
- enge Zusammenarbeit mit Disposition, Customer Service und Management
- Teilnahme an Netzwerk-Events und Branchenterminen
- regelmässiges Reporting zu Aktivitäten, Pipeline und Markttrends

Anforderungen

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise in der Spedition
- Berufserfahrung im Verkauf von internationalen Speditionsdienstleistungen in der Schweiz
- gutes Verständnis internationaler Transportabläufe, Preisstrukturen und Kundenanforderungen
- ausgeprägte Verkaufsstärke, verbindliches Auftreten und gute Verhandlungssicherheit
- hohe Eigenmotivation, Reisebereitschaft und strukturierte Arbeitsweise

Informatik

MS-Office – gute Kenntnisse
CRM-Erfahrung von Vorteil

Sprachen

Deutsch: m+s sehr gut
Englisch: m+s gut bis sehr gut
jede weitere Landessprache sehr willkommen

Stellenantritt

nach Vereinbarung

Arbeitsort

Region Zürich, Aargau, Basel

Spezielles

Sie übernehmen eine Position, in der Eigeninitiative nicht nur erwünscht, sondern ausschlaggebend ist. Statt starrer Strukturen erwarten Sie kurze Wege, offene Kommunikation und ein Team, das Vertriebsfolge aktiv unterstützt. Sie vertreten Leistungen, die im Markt geschätzt werden, und haben die Möglichkeit, Ihr Netzwerk auszubauen, neue Ideen einzubringen und echte Wirkung zu erzielen. Ideal für Menschen, die die Freiheit des Aussendienstes schätzen und mit Energie und Professionalität vorangehen.

Personalberater

Herr Slim Frei
T +41 61 263 71 06
sf@punkt-personal.ch

punkt personal AG
Malzgasse 28
CH - 4052 Basel
www.punkt-personal.ch