

**Ausgangslage**

Als leidenschaftliche Verkaufspersönlichkeit sind Sie der erste Ansprechpartner/ die erste Ansprechpartnerin für die geschätzte Kundschaft im Landverkehr-Sektor (mit einem kleinen Berührungspunkt im Bereich Seefracht). Sie bauen neue Kundenbeziehungen auf, pflegen bestehende Kontakte und entwickeln massgeschneiderte Transportlösungen mit echtem Mehrwert.

# .Sales Profi Aussendienst Landverkehre / Spedition

Stellenvakanz-Nr. 5265

**Aufgaben**

- akquirieren von Neukunden im zugewiesenen Verkaufsgebiet
- betreuen und ausbauen von Bestandskunden
- analysieren von individuellen Kundenbedürfnissen und Erarbeitung passender Transportlösungen
- verhandeln von Preisen und Angebotserstellung
- teilnehmen an Messen und Branchen-Events
- zusammenarbeiten mit internen Abteilungen zur Sicherstellung der Servicequalität

**Anforderungen**

- mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf von Dienstleistungen im Bereich Spedition / Transportlogistik
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise

**Informatik**

Anwenderkenntnisse Word/ Excel/ Outlook

**Sprachen**

Deutsch: m+s gut  
Englisch: m+s gut (auf Spedi-Ebene)

**Stellenantritt**

nach Absprache

**Arbeitsort**

Agglo Basel/ Verkaufsgebiet Nordwestschweiz

**Spezielles**

Unser Firmen-Kunde bietet, nebst den wettbewerbsfähigen Dienstleistungen, ein gutes internes Miteinander (fähige, langjährige operative Mitarbeitende/ Führungs-Crew). Moderne Arbeitsmittel, die üblichen Goodies vom Verkauf-Aussendienst sind gegeben. Angedacht ist ein faires, sicheres Fixlohnmodell. Bei Rückfragen/ Anliegen stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung. Absolute Diskretion wird Ihnen selbstverständlich zugesagt.

**Personalberater**

**Herr Noël Pellegrini**  
**T +41 61 263 71 01**  
**np@punkt-personal.ch**

punkt personal AG  
Malzgasse 28  
4052 Basel  
www.punkt-personal.ch