

Ausgangslage

Für ein namhaftes Speditions-Unternehmen, welches den Schwerpunkt im Seefrachtbereich hat, suchen wir Unterstützung für den Sales-Aussendienst.
Die Stelle richtet sich an jemanden, der Lust hat eine top Seefracht-Dienstleistung an den Kunden/ die Kundin zu bringen. Interessiert etwas aus- und weiter aufzubauen?!

.Aussendienst Spedition | Schwerpunkt Seefracht

Stellenvakanz-Nr. 5058

Aufgaben

akquirieren von Neugeschäften im Seefrachtbereich (am Rande auch ein wenig Luftfracht)
entwickeln von kundenspezifischen Verkaufsstrategien
betreuen und ausbauen des Bestandskundengeschäftes Region Nordwestschweiz
planen und durchführen von Besuchen bei Neu- und Bestandskunden
teilnehmen an (Logistik)Messen und Veranstaltungen
ausarbeiten von Angeboten
nachverfolgen von Sales Leads
beobachten des Wettbewerbs und Weitergabe der Infos an den Leiter Schweiz
allgm. kaufm. Tätigkeiten

Anforderungen

Ausbildung als Speditionskaufmann/ -frau

Berufserfahrung in der Seefracht
kundenorientiertes Arbeiten, sicheres Auftreten

Informatik

gute Anwenderkenntnisse MS-Office-Programme

Sprachen

Deutsch: Muttersprache
Englisch: m+s gut (auf Spedi-Ebene)
Französisch: von Vorteil

Alter

ca. 25 bis 55 Jahre

Stellenantritt

nach Absprache

Arbeitsort

Raum Basel/ Nordwestschweiz

Spezielles

Möchten Sie zum Erfolg eines starken Seefracht-Unternehmens beitragen?
Schätzen Sie es, wenn sie eine sehr gute Spedi-Dienstleistung - mit einem langjährigen OPS-Seefracht-Team im Rücken - verkaufen können?!
Ein faires, gutes Gehalt, die Möglichkeit sich selbst einzubringen und eine vertiefte Einarbeitung werden geboten.
Absolute Diskretion bei der Bearbeitung Ihres Dossiers wird zugesichert.

Personalberater

Herr Noël Pellegrini
T +41 61 263 71 01
np@punkt-personal.ch

punkt personal AG
Malzgasse 28
4052 Basel
www.punkt-personal.ch