

Ausgangslage

Möchten Sie Ihre Speditionskenntnisse nicht mehr "nur" operativ einsetzen, sondern zusätzlich im Marketingbereich einbringen? Ein tolles Unternehmen mit guten Zukunfts-Perspektiven (Weiterbildungen) braucht Ihr Know-how.

Junior Sales Spedition Seefracht (a)

Stellenvakanz-Nr. 3641

Aufgaben Eine abwechslungsreiche Palette an Tätigkeiten wartet auf Sie. Im Vordergrund steht die Pflege und das

Erweitern des Kundenstammes (Akquisition von Neugeschäften mit der zusammenhängenden Kundenintegration, Kundenbesuche vorbereiten, durchführen und nachbearbeiten, etc.). Ausserdem entfalten Sie Ihr Beobachterflair (Markt- und Wettbewerbsbeobachtung). Zum Schluss sind Sie Anlaufstelle

für Kunden und sorgen für die Zufriedenheit durch den Ausbau der geschäftlichen Beziehungen.

Anforderungen Speditionskaufmann/-frau. Erfahrungen im Bereich Seefracht/ oder Luftfracht von Vorteil.

Informatik gute Kenntnisse MS-Office-Programme

Sprachen Deutsch: Muttersprache

Französisch: von Vorteil

Englisch: m+s gut (auf Spedi-Ebene)

Alter ab ca. 22 Jahren

Stellenantritt nach Absprache

Arbeitsort Basel

Spezielles Ein engagiertes und langjähriges Team freut sich zudem auf Unterstützung - wird Hand bieten für eine gute

Einarbeitung. Interessiert?

Parkplatz: Lässt sich organisieren... Zudem ist das Unternehmen ist mit dem Öffentlichen Verkehr sehr gut

erreichbar.

Personalberater Herr Noël Pellegrini

T +41 61 263 71 01 np@punkt-personal.ch

punkt personal AG Malzgasse 28 4052 Basel

www.punkt-personal.ch