

Ausgangslage

Ihnen ist der Umgang mit der Kundschaft wichtig, Sie verfügen über eine gewinnende Persönlichkeit, Sie verhandeln fair, Sie geben sich nicht mit dem Minimum zufrieden? Ja?! Ein renommiertes Speditions-Unternehmen mit spannenden Dienstleistungen freut sich auf Sie!

.Sales-Aussendienst Seefracht | Spedition

Stellenvakanz-Nr. 3115

Aufgaben

verkaufen von Speditions-Dienstleistungen für Seefracht- & (wenig) Luftfracht-Bereich
akquirieren von Neukunden
betreuen des bestehenden Kundennetzes
umsetzen von verkaufsfördernden Massnahmen
nachbearbeiten der Aussendienst-Tätigkeit
admin. Tätigkeiten rund ums Thema Verkaufen (die es halt auch braucht)

-> es steht Ihnen ein engagiertes Verkauf-Innendienst-Team für das Offertwesen zur Verfügung

Anforderungen

Lehre als Speditionskaufmann/ als Speditionskauffrau, bereits Erfahrungen im Verkauf Aussendienst

wichtig (ist ja klar) - wir suchen einen "hungrigen" Verkäufer", der bei einem führenden Anbieter der Branche mit viel Power loslegen möchte

Informatik

gute Kenntnisse MS-Office Programme (Word/ Excel/ Outlook)

Sprachen

Deutsch: m+s sehr gut
Englisch: m+s mittel bis gut

Alter

22 - 55 Jahre

Stellenantritt

nach Absprache

Arbeitsort

Verkaufsgebiet Region Basel/ Aargau/ Solothurn

Spezielles

Ein attraktives Speditions-Unternehmen mit einem sehr guten Ruf freut sich auf einen „Macher“. Geboten werden ein faires Fixlohnsystem mit einem guten Bonus, sowie ein Geschäftswagen für den täglichen Gebrauch. Absolute Diskretion bei der Bearbeitung Ihrer Daten ist selbstverständlich.

Personalberater

Herr Noël Pellegrini
T +41 61 263 71 01
np@punkt-personal.ch

punkt personal AG
Malzgasse 28
4052 Basel
www.punkt-personal.ch