

**Ausgangslage** Für ein namhaftes Speditionsunternehmen, welches den Schwerpunkt im Seefrachtbereich hat, suchen wir Unterstützung für den Verkauf-Aussendienst.  
Die Stelle richtet sich an jemanden, der Lust hat eine top Seefracht-Dienstleistung an den Kunden/ die Kundin zu bringen. Interessiert etwas weiter aus- und aufzubauen?!

# .Aussendienst Seefracht/ Spedition

Stellenvakanz-Nr. 1866

**Aufgaben** akquirieren von Neugeschäften im Seefrachtbereich (am Rande auch ein wenig Luftfracht)  
entwickeln von kundenspezifischen Verkaufsstrategien  
betreuen und ausbauen des Bestandskundengeschäftes Region Nordwestschweiz  
planen und durchführen von Besuchen bei Neu- und Bestandskunden  
teilnehmen an (Logistik)Messen und Veranstaltungen  
ausarbeiten von Angeboten  
nachverfolgen von Sales Leads  
beobachten des Wettbewerbs und Weitergabe der Infos an den Leiter Schweiz  
allgm. kaufm. Tätigkeiten

**Anforderungen** Ausbildung als Spediteur/ Spediteuse  
  
Berufserfahrung in der Seefracht  
kundenorientiertes Arbeiten, sicheres Auftreten

**Informatik** gute Anwenderkenntnisse MS-Office-Programme

**Sprachen** Deutsch: Muttersprache  
Englisch: m+s gut (auf Spedi-Ebene)  
Französisch: von Vorteil

**Alter** ca. 25 bis 65 Jahre

**Stellenantritt** nach Vereinbarung

**Arbeitsort** Raum Basel/ Nordwestschweiz

**Spezielles** Möchten Sie zum Erfolg eines starken Seefracht-Unternehmens beitragen?  
Schätzen Sie es, wenn sie eine sehr gute Spedi-Dienstleistung - mit einem langjährigen OPS-Seefracht-Team im Rücken - verkaufen können?!  
Ein faires, gutes Gehalt, die Möglichkeit sich selbst einzubringen und eine vertiefte Einarbeitung werden geboten.  
Absolute Diskretion bei der Bearbeitung Ihres Dossiers wird zugesichert.

**Personalberater** **Herr Noël Pellegrini**  
T +41 61 263 71 01  
np@punkt-personal.ch

punkt personal AG  
Malzgasse 28  
4052 Basel  
www.punkt-personal.ch